

MYyntIRESKONTRAN TOIMINNALLISUUS

Koulutuksen kesto: 1 pv

Kohderyhmä:

- Myyntireskontran hoitajat, luotonvalvojat, muut myyntireskontran tukitehtäviä hoitavat henkilöt ja kirjanpitäjät

Koulutuksen tarkoitus:

- Ymmärtää myyntireskontra osana muuta liiketoimintaprosessia
- Oppia hahmottamaan myyntireskontraprosessi kokonaisuutena
- Oppia luomaan asiakasperustiedot
- Oppia kirjaamaan myyntilasku
- Oppia kirjaamaan suoritus
- Oppia ajamaan perintäajo
- Oppia tekemään korkolasku
- Oppia ylläpitämään asiakkaan luotonvalvontatiedot
- Oppia tekemään tilikauden päätös myyntireskontran osalta
- Oppia tekemään tapahtumakyselyitä ja ajamaan myyntireskontran peruseraportteja

Koulutuksen sisältö

Koulutukseen sisältyy teoriaosuus ja harjoitustehtävät:

- Asiakasperustietojen luominen
- Myyntilaskun kirjausten tarkastelu
- Myyntilaskun kirjaus myyntireskontraan
- Perintäajon ajaminen
- Korkolaskun luominen
- Asiakkaan luotonvalvontatietojen ylläpito
- Myyntireskontran kauden päätös
- Tapahtumakyselyt ja peruseraportit