

## MYYNIN PERUSTIEDOT

**Koulutuksen kesto:** 1 pv

### **Kohderyhmä:**

- Asiakas- tai tuotetiedoista vastaavat henkilöt
- Myyntihinnoittelusta tai tarjouslaskennasta vastaavat henkilöt
- Myyntitilauksittelijät, myyntiassistentit ja muut myynnin prosessissa työskentelevät
- Myyntireskontran tai myynnin raportoinnin kanssa työskentelevät

### **Koulutuksen tarkoitus:**

- Ymmärtää myynnin perustietojen merkitys myyntiprosessissa
- Oppia luomaan ja muuttamaan asiakkaan perustietoja ml. kumppanitiedot
- Oppia luomaan ja muuttamaan nimikkeen perustietoja myynnin tietojen osalta
- Oppia luomaan ja muuttamaan asiakas-nimike-infotietueita
- Oppia luomaan ja muuttamaan hintaperustietoja (hintaehtoja)
- Oppia perustietojen massamuutos

### **Koulutuksen sisältö:**

- Koulutus sisältää teoriaosuuden ja harjoitustehtävät:
- Asiakkaan perustiedot
- Nimikkeen perustiedot, myynnin näkymät
- Asiakas-tuote-infotietueet
- Hintaehdot
- Perustietojen massamuutos