

MYYN TIPROSESSI

Koulutuksen kesto: 1 pv

Kohderyhmä:

- Myyntitilaukäsittelijät, myyntiassistentit, myynnin esimiehet, myyjät sekä kaikki, jotka tarvitsevat perustiedot myynnin prosessista myyntitilauksesta laskutukseen

Koulutuksen tarkoitus:

- Ymmärtää myyntiprosessin perusteet ja peruskäsitteet
- Oppia hahmottamaan myynnin prosessi kokonaisuutena
- Oppia luomaan yksinkertainen myyntitilaus
- Oppia tulkitsemaan myyntitilauksen tietoja, kuten hinnoittelu, saatavuustarkastelu ja toimitusajan päättely
- Oppia kirjaamaan yksinkertainen toimitus
- Oppia kirjaamaan yksinkertainen myyntilasku

Koulutuksen sisältö:

- Koulutukseen sisältyy teoriaosuus ja harjoitustehtävät:
- SAPin myyntiprosessin perusteet ja peruskäsitteet: myyntitilaus, toimitus ja lasku